

# Sales Strategy Österreich

## Ein Überblick

Standard Life

	Maxxellence Invest	ParkAllee	B-SMART Invest
	<p>Maxxellence Invest wird vertrieben durch:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Versicherungsmakler (als Personen- oder Kapitalgesellschaft)</li> <li>• gewerbliche Vermögensberater (als Personen- oder Kapitalgesellschaft)</li> <li>• Versicherungsagenten (als Personen- oder Kapitalgesellschaft)</li> <li>• Maklerpools/Maklernetzwerke</li> <li>• Mehrfachagenten (als Personen- oder Kapitalgesellschaft)</li> <li>• Banken</li> <li>• strukturierte Vertriebsorganisationen</li> <li>• Wertpapierfirmen</li> <li>• Wertpapierdienstleistungsunternehmen</li> </ul> <p>Die oben beschriebenen Vertriebswege werden seitens Standard Life betreut vom Sales Consultant</p>	<p>ParkAllee wird vertrieben durch:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Versicherungsmakler (als Personen- oder Kapitalgesellschaft) und gewerbliche</li> <li>• gewerbliche Vermögensberater (als Personen- oder Kapitalgesellschaft)</li> <li>• Versicherungsagenten (als Personen- oder Kapitalgesellschaft)</li> <li>• Maklerpools/Maklernetzwerke</li> <li>• Mehrfachagenten (als Personen- oder Kapitalgesellschaft)</li> <li>• Banken</li> <li>• strukturierte Vertriebsorganisationen</li> <li>• Wertpapierfirmen</li> <li>• Wertpapierdienstleistungsunternehmen</li> </ul> <p>Die oben beschriebenen Vertriebswege werden seitens Standard Life betreut vom Sales Consultant</p>	<p>B-SMART Invest wird vertrieben durch:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Versicherungsmakler (als Personen- oder Kapitalgesellschaft) und gewerbliche</li> <li>• gewerbliche Vermögensberater (als Personen- oder Kapitalgesellschaft)</li> <li>• Versicherungsagenten (als Personen- oder Kapitalgesellschaft)</li> <li>• Maklerpools/Maklernetzwerke</li> <li>• Mehrfachagenten (als Personen- oder Kapitalgesellschaft)</li> <li>• Banken</li> <li>• strukturierte Vertriebsorganisationen</li> <li>• Wertpapierfirmen</li> <li>• Wertpapierdienstleistungsunternehmen</li> </ul> <p>Die oben beschriebenen Vertriebswege werden seitens Standard Life betreut vom Sales Consultant</p>
<b>Vertriebsprozess</b>	<p><b>Der Sales-Bereich</b> wird durch die Fachabteilung oder fachliche Projektmitarbeiter geschult.  <b>Die Vertriebspartner</b> werden durch den Sales Consultant (oder bei Bedarf auch durch die Fachabteilung) geschult. Die Kunden erhalten eine Empfehlung vom Vertriebspartner. Die persönliche Risikoeinstellung wird im Veranlagungsprofil dokumentiert. Ein Beratungsprotokoll wird nur von Mehrfachagenten eingefordert.</p>		

[www.standardlife.at](http://www.standardlife.at)

Betriebsstätte der Standard Life Assurance Ltd.  
 Arche Noah 9, 8020 Graz, Telefon: 0800 121248 (kostenfrei), Fax: 0316 8247484  
 salesaustria@standardlife.at