

# Sales Strategy Österreich

Ein Überblick

**Standard Life**

Teil der Phoenix Group

	Maxxellence Invest	ParkAllee	B-SMART Invest
	<p>Maxxellence Invest wird vertrieben durch:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• gewerbliche Vermögensberater (als Personen- oder Kapitalgesellschaft)</li> <li>• Versicherungsagenten (als Personen- oder Kapitalgesellschaft)</li> <li>• Maklerpools/Maklernetzwerke</li> <li>• Mehrfachagenten (als Personen- oder Kapitalgesellschaft)</li> <li>• Banken</li> <li>• strukturierte Vertriebsorganisationen</li> <li>• Wertpapierfirmen</li> <li>• Wertpapierdienstleistungsunternehmen</li> </ul> <p>Die oben beschriebenen Vertriebswege werden seitens Standard Life betreut vom Sales Consultant</p>	<p>ParkAllee wird vertrieben durch:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• gewerbliche Vermögensberater (als Personen- oder Kapitalgesellschaft)</li> <li>• Versicherungsagenten (als Personen- oder Kapitalgesellschaft)</li> <li>• Maklerpools/Maklernetzwerke</li> <li>• Mehrfachagenten (als Personen- oder Kapitalgesellschaft)</li> <li>• Banken</li> <li>• strukturierte Vertriebsorganisationen</li> <li>• Wertpapierfirmen</li> <li>• Wertpapierdienstleistungsunternehmen</li> </ul> <p>Die oben beschriebenen Vertriebswege werden seitens Standard Life betreut vom Sales Consultant</p>	<p>B-SMART Invest wird vertrieben durch:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• gewerbliche Vermögensberater (als Personen- oder Kapitalgesellschaft)</li> <li>• Versicherungsagenten (als Personen- oder Kapitalgesellschaft)</li> <li>• Maklerpools/Maklernetzwerke</li> <li>• Mehrfachagenten (als Personen- oder Kapitalgesellschaft)</li> <li>• Banken</li> <li>• strukturierte Vertriebsorganisationen</li> <li>• Wertpapierfirmen</li> <li>• Wertpapierdienstleistungsunternehmen</li> </ul> <p>Die oben beschriebenen Vertriebswege werden seitens Standard Life betreut vom Sales Consultant</p>
<b>Vertriebsprozess</b>	<p>Der Sales-Bereich wird durch die Fachabteilung oder fachliche Projektmitarbeiterinnen und Projektmitarbeiter geschult. Die Vertriebspartner werden durch den Sales Consultant (oder bei Bedarf auch durch die Fachabteilung) geschult. Die Kundinnen und Kunden erhalten eine Empfehlung von der Vertriebspartnerin bzw. dem Vertriebspartner. Die persönliche Risikoeinstellung wird im Veranlagungsprofil dokumentiert. Ein Beratungsprotokoll wird nur von Mehrfachagentinnen bzw. Mehrfachagenten eingefordert.</p>		

IDDS/AT/1004/IV/03/22

Stand: März 2022

[www.standardlife.at](http://www.standardlife.at)

Standard Life Versicherung, Betriebsstätte der Standard Life International DAC  
 Arche Noah 9, 8020 Graz, Telefon: 0800 121248 (kostenfrei), Fax: 0316 8247484  
 salesaustria@standardlife.at

Wir möchten Menschen jeden Geschlechts gleichermaßen ansprechen und wählen daher neutrale Schreibweisen, wo es uns möglich ist. Jedoch bitten wir um Ihr Verständnis, dass wir teilweise aus Platzgründen oder dem Lesefluss zuliebe nur die binäre oder auch nur die männliche Schreibweise verwenden.

© 2022 Standard Life. Alle Rechte vorbehalten.